

El Gran Bajío

Diplomado Internacional de Alta Dirección de El Gran Bajío

2024

Diplomado diseñado especialmente para estar al día con las nuevas tendencias y tener habilidades altamente competitivas. Este diplomado de formato virtual se divide en **6 pilares** enfocados en **inversión, comunicación, liderazgo, innovación, persuasión y negociación**.

1. INVERSIONES

Evaluación de Proyectos de Inversión

Competencias

- Evaluación de viabilidad sobre proyectos de inversión.
- Fortalecimiento en habilidades de evaluación de proyectos.
- Conocimientos en finanzas y contabilidad.
- Entendimiento más profundo para llevar a cabo proyectos de inversión.



UNIVERSIDAD DE CHILE

8 HORAS

2. COMUNICACIÓN

Engaging in Persuasive and Credible Communication

Competencias

- Abordar conversaciones con diversidad socio-cultural de manera asertiva.
- Conocimiento sobre los principios de la escritura persuasiva.
- Habilidad para estructurar ideas de forma convincente y elocuente.
- Habilidad para persuadir distintas audiencias en un entorno laboral globalizado.



9 HORAS

3. LIDERAZGO

Building High Performing Teams

Competencias

- Habilidades de liderazgo.
- Capacidad para diagnosticar problemas del equipo.
- Fomentar el trabajo en equipo y la colaboración.
- Gestión de equipos.
- Diagnóstico de problemas del equipo.
- Gestión de tipos de equipos comunes.
- Construcción de equipos emocionalmente inteligentes.



12 HORAS



4. INNOVACIÓN

Creative Thinking: Techniques and Tools for Success

Competencias

- Pensamiento crítico.
- Resolución de conflictos.
- Pensamiento creativo.
- Conocimiento de herramientas y técnicas para la resolución de problemas.
- Capacidad de abordar problemas de manera creativa y eficaz.



Imperial College
London

20 HORAS

5. PERSUASIÓN

¿Cómo persuadir? Jugando con palabras, imágenes y números

Competencias

- Habilidades en persuasión y comunicación efectiva.
- Fortalecimiento de habilidades de comunicación.
- Uso eficiente de palabras, imágenes y números para persuadir.
- Cómo llegar al público objetivo.



UNIVERSITAT DE
BARCELONA

7 HORAS

6. NEGOCIACIÓN

Effective Problem-Solving and Decision-Making

Competencias

- Resolución de problemas.
- Toma de decisiones.
- Liderazgo y gestión.
- Métodos de resolución de problemas.
- Análisis gráfico gestión del cambio.
- Toma de decisiones en grupo.
- Análisis de decisión.
- Análisis de los datos.

UCI

5 HORAS



Para más información contacta a
cristina@elgranbajio.com